

III Semester B.Com. Examination, October/November 2012**(Prior to 2012-13) (Repeaters)****COMMERCE****3.4 : Marketing Management**

Time : 3 Hours

Max. Marks : 90

Instruction : Answers should be written under **correct** question number completely either in **English** or in **Kannada**.

SECTION – A

1. Answer **any ten** of the following questions. **Each answer carries two marks.** **(10×2=20)**
 - a) State the meaning of speciality stores.
 - b) Define Market.
 - c) What do you mean by product line ?
 - d) What is demographic segmentation ?
 - e) What is buyer's market ?
 - f) State any four types of publicity.
 - g) Name any two bases of market segmentation.
 - h) Define marketing management.
 - i) What is relationship marketing ?
 - j) What is M-Business ?
 - k) What is channel of distribution ?
 - l) Mention any four advantages of advertising.



SECTION – B

Answer any 5 of the following questions. **Each answer carries 5 marks.** **(5×5=25)**

2. Explain briefly any 5 advantages of virtual marketing.
3. Briefly explain the types of brands.
4. State any 5 functions of wholeseller.
5. Analyse the systems approach to the study of marketing.
6. Explain components of marketing mix.
7. State briefly merits of personal selling.
8. Write any 5 functions of marketing.
9. Explain five internal factors which influence marketing.

SECTION – C

Answer any 3 of the following questions. **Each answer carries 15 marks.** **(3×15=45)**

10. State the differences between traditional and modern concept of marketing.
11. What is meant by an approach to the study of marketing ? Explain all the marketing approaches.
12. What is meant by product life cycle ? Explain the various stages involved in it.
13. What is networking marketing ? State the merits and demerits of it.
14. Explain various media of advertising.

ವಿಭಾಗ - A

1. ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ **10** ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಸರಿಯಾದ ಉತ್ತರಕ್ಕೆ ಏರಡು ಅಂಕಗಳು. **(10×2=20)**
 - a) ವಿಶ್ವವಾಿಷಾರ ಮಳಗೆಯ ಅಧ್ಯವನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.
 - b) ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯನ್ನು ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿಸಿ.



- c) ಉತ್ಪನ್ನಮಾರ್ಗ ಎಂದರೇನು?
- d) ಭೌಗೋಳಿಕ ವಿಭಜನೆ ಎಂದರೇನು?
- e) ವಿರೀದಿದಾರರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಎಂದರೇನು?
- f) ಯಾವುದಾದರೂ 4 ಪ್ರಚಾರ ಮಾಡುವ ವಿಧಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.
- g) ಮಾರುಕಟ್ಟೆವರ್ಗೀಕರಣದ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಆಧಾರಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.
- h) ಮಾರುಕಟ್ಟೆನಿರ್ವಹಣೆಯ ವ್ಯಾಖ್ಯಾನವನ್ನು ನೀಡಿ.
- i) ನೆಂಟಿಸ್ಟಿಕೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಎಂದರೇನು?
- j) 'M-ಬಿಸಿನೆಸ್' ಎಂದರೇನು?
- k) ಹಂಚಿಕೆಯ ಹಾದಿ ಎಂದರೇನು?
- l) ಜಾಹೀರಾತಿನ ಯಾವುದಾದರೂ ನಾಲ್ಕು ಅನುಕೂಲಗಳನ್ನು ಹೆಸರಿಸಿ.

ವಿಭಾಗ - ಬಿ

ಕೆಲಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಮ್ಮೆ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಸರಿಯಾದ ಉತ್ತರಕ್ಕೆ 5 ಅಂಕಗಳು.

(5x5=25)

2. ವಾಸ್ತವಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಿಂದಾಗುವ ಒಮ್ಮೆ ಅನುಕೂಲಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.
3. ಏವಿಧ ಬಗೆಯ ಚಿಹ್ನೆ ಅಥವಾ ಮುದ್ರೆಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ಬರೆಯಿರಿ.
4. ಸರ್ಗಟು ವ್ಯಾಪಾರಿಯ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಮ್ಮೆ ಕಾರ್ಯಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.
5. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಪದ್ಧತಿ ಶಾಸ್ತ್ರದ (system approach) ಅಧ್ಯಯನವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
6. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಗಳ ಮೀಶಣದ ಸಾಧಕಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.
7. ವೈಯುತ್ತಿಕ ಮಾರುವಿಕೆ ಅನುಕೂಲತೆಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ತಿಳಿಸಿ.
8. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಗಳ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಮ್ಮೆ ಕಾರ್ಯಗಳನ್ನು ಬರೆಯಿರಿ.
9. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಗಳ ಮೇಲೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಮ್ಮೆ ಆಂತರಿಕ ಅಂಶಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.

SECTION - B

ವಿಭಾಗ - ೩

ರೀತಿನಿರ್ದಿಷ್ಟ ರೇಖೆಗಳನ್ನು (3)

Answer any 5 of the following questions. Each answer carries 5 marks.

ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ 3 ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಸರಿಯಾದ ಉತ್ತರಕ್ಕೆ 15 ಅಂಕಗಳು. (3x15=45)

10. ಪಾರಂಪರಿಕ ಹಾಗೂ ಆಧುನಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಕಲ್ಪನೆಗಳ ನಡುವಣ ವ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ. (3)
11. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಅಧ್ಯಯನ ದ್ವಾರಗಳು ಎಂದರೇನು? ಹಾಗೂ ವಿವಿಧ ಅಧ್ಯಯನ ದ್ವಾರಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ. (3)
12. ವಸ್ತು ಜೀವನ ಚಕ್ರ ಎಂದರೇನು? ವಸ್ತು ಜೀವನ ಚಕ್ರದ ವಿವಿಧ ಹಂತಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ. (3)
13. ಕಾರ್ಯರಚನೆ ಜಾಲ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಎಂದರೇನು? ಇದರ ಅನುಕೂಲ ಮತ್ತು ಅನಾನುಕೂಲಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ. (3)
14. ವಿವಿಧ ಜಾಹೀರಾತು ಮಾಧ್ಯಮಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ. (3)

Q. Write any 5 functions of marketing.

ರೀತಿನಿರ್ದಿಷ್ಟ ರೇಖೆಗಳನ್ನು (3)

3. Explain five internal factors which influence marketing.

ರೀತಿನಿರ್ದಿಷ್ಟ ರೇಖೆಗಳನ್ನು (3)

SECTION - C

ರೀತಿನಿರ್ದಿಷ್ಟ ರೇಖೆಗಳನ್ನು (3)

Answer any 3 of the following questions. Each answer carries 15 marks.

10. State the differences between traditional and modern concept of marketing. (25=2x12.5)
11. What is meant by product life cycle? Explain the various stages involved in it. (15)
12. What is meant by product life cycle? Explain the various stages involved in it. (15)
13. What is networking marketing? State the merits and demerits of it. (15)
14. Explain various media of advertising. (15)

1. ಏನ್‌ಹೆಚ್‌ಎಂ‌ಎಸ್‌ಎಂ‌ಎಸ್‌ (Hosanna-MEM) ದ್ವಾರಾ ಶ್ಲಾಷ್ಟಿಕ್ ಮಾರ್ಕೆಟ್‌ಫರ್ಮ್ ಉದ್ದೇಶ.

a) ವರ್ತತ್ವಾಧಾರ ಮಾರ್ಕೆಟ್ ಆಗಿ ವಿನ್ಯಾಸ ಕೊಂಡಿರುತ್ತಿದ್ದು. (8)

b) ವಿಭಾಗಿಸ್ತುವುದು ವಿನ್ಯಾಸ. (8)

2. ಏನ್‌ಹೆಚ್‌ಎಂ‌ಎಸ್‌ಎಂ‌ಎಸ್‌ (Hosanna-MEM) ದ್ವಾರಾ ಉದ್ದೇಶ.